

RECRUTEMENT DISTRIBUTEURS - APPEL À CANDIDATURES OFFICIEL

Qui sommes-nous ?

MAS Seeds, filiale du groupe coopératif Français Maïsadour est l'une des premières entreprises mondiales de sélection et de production de semences hybrides, avec une présence forte et croissante en Afrique subsaharienne. À travers MAS Seeds, nous accompagnons les agriculteurs africains avec des semences de haute performance - maïs et tournesol - adaptées aux conditions agro climatiques locales.

Dans le cadre de notre stratégie d'expansion commerciale en Afrique de l'Ouest, nous lançons un appel à candidatures pour identifier et agréer des partenaires distributeurs-importateurs au Bénin et au Togo.

Profil recherché

Nous cherchons des entreprises solides, fiables et orientées terrain, capables de représenter MAS Seeds avec professionnalisme et d'assurer une distribution efficace de nos semences auprès des revendeurs, coopératives et agriculteurs.

Critères d'éligibilité :

- Être une personne morale légalement constituée** (SARL, SA ou équivalent) au Bénin ou au Togo
- Justifier d'au moins 3 ans d'expérience** dans la distribution d'intrants agricoles et/ou de semences
- Disposer d'un réseau commercial actif** couvrant au moins 2 régions agricoles du pays
- Avoir des capacités logistiques** : entrepôt, flotte de distribution, chaîne de conservation adaptée
- Démontrer une solidité financière** suffisante pour absorber les volumes d'importation
- Posséder une bonne connaissance** des circuits agro-dealers, coopératives et ONG agricoles locaux
- Avoir un profil orienté développement commercial** avec des équipes terrain formées

Ce que MAS SEEDS vous offre




-  **Un portefeuille de semences hybrides certifiées** à haute valeur ajoutée
-  **Un appui logistique et technique** à l'importation
-  **Des formations produits et agronomiques régulières** pour vos équipes
-  **Un appui marketing** : supports de communication, animations terrain

-  **Un contrat de distribution exclusive ou semi-exclusive** selon les zones
-  **Des conditions commerciales compétitives** avec des marges attractives

Comment postuler ?

Envoyez votre dossier de candidature comprenant les éléments suivants :

1. Les documents juridiques de votre société (statuts, RCCM ou équivalent)
2. Toute certification ou agrément dans le domaine des semences
3. Un profil de votre entreprise (activités, zones couvertes, équipes, références clients)
4. Bilans financier du dernier exercice ou une attestation bancaire

 À envoyer à : masseeds-africa@maisadour.com |  Date limite : [15/06/2026] |
 WhatsApp : +225 07 77 65 46 65

Seuls les dossiers complets seront examinés. Les candidats présélectionnés seront contactés pour un entretien.

MAS SEEDS - Act together for a changing agriculture.